

Gebietsverkaufsleiter (m/w)

Ihre Tätigkeitsschwerpunkte:

- Akquise von neuen Fachhandelspartnern für Bauelemente
- Entwicklung und Pflege von Beziehungen zu bestehenden Fachhandelspartnern
- Eigenverantwortliche Entwicklung und Umsetzung der Wachstumsziele
- Vorstellung von neuen Produkten und Dienstleistungen bei unseren Fachhandelspartnern
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerberbeobachtung sowie regelmäßige Berichterstattung
- Technische Beratung und Unterstützung unserer Fachhandelspartner

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische bzw. technische Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung und nachweisbaren Erfolgen im Außendienst, idealerweise in der Fenster- und Türenbranche
- Sicheres, dynamisches und überzeugendes Auftreten
- Sachliche, strukturierte und verbindliche Kommunikation auf fachlich hohem Niveau
- Schnelle Auffassungsgabe, Initiative, Kreativität
- Leistungsbereitschaft, Belastbarkeit, Flexibilität, Teamfähigkeit
- Gute IT-Kenntnisse, insbesondere MS Office sowie Kalkulationsprogramme zur Angebots- und Auftragserstellung

Wir bieten Ihnen:

- Spannende, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgabe in einem sympathischen Team
- Leistungsgerechte Vergütung
- Firmenfahrzeug
- 30 Tage Urlaub
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld und sonstige Sozialleistungen
- einen sicheren Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen

Sie sind die richtige Person für diese Stelle? Überzeugen Sie uns.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung im PDF-Format per E-Mail unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und frühesten Eintrittstermins.

Wir freuen uns darauf, Sie persönlich kennen zu lernen.

Wir sind ein Familienunternehmen mit über 200 Mitarbeitern und Hersteller hochwertiger Bauelemente sowie Hersteller und Systemgeber von Halbzeugen rund um das Thema Fenster und Fassade.

Wir beliefern Endkunden sowie Wiederverkäufer mit ausgeklügelten und hoch qualitativen Lösungen.

Damit wir die hohen Anforderungen unserer Kunden erfüllen können, investieren wir permanent in die Weiterentwicklung unseres Unternehmens.

1957 gegründet, blicken wir heute auf 60 Jahre Erfahrung im hochwertigen Fensterbau zurück. Ein starkes Fundament macht uns dabei zu einem verlässlichen und innovativen Partner.

Kontaktadresse:

Stöckel GmbH

Fürstenauer Str. 3

49626 Vechtel

k.hartmann@stoeckel-fenster.de

www.stoeckel-fenster.de